



Stiftungsfundraising Sherlock Holmes



Die Anforderungen sind gestiegen

Beiträge von Förderstiftungen werden bei Spenden sammelnden Organisationen immer wichtiger. Viele tun sich aber mit dem Stiftungsfundraising schwer:

- Die Stiftungslandschaft Schweiz ist attraktiv. Die Gesuche an Förderstiftungen nehmen deshalb Jahr für Jahr zu. Die Mittel der Förderstiftungen sind aber begrenzt, auch bei grossen. So sind sie gezwungen zu selektionieren. Damit verschärfen sie den Wettbewerb unter den Gesuchstellern. Falsch aufbereitete und schlecht dokumentierte Gesuche wandern in den Papierkorb. Eingaben ohne vorherige sorgfältige Abklärung - unterstützt die Förderstiftung tatsächlich Projekte dieser Art? – sind zumeist chancenlos. Wie kann ich mir da Gehör verschaffen? Wie gehe ich richtig vor?
- 80% aller Gesuche gehen an 20% aller Förderstiftungen. Wer sind die anderen 80%?
- Die Anforderungen an die Drittmittelbeschaffung bei Stiftungen steigen, sowohl inhaltlich wie auch formal. Es stellt sich die Frage: Make or buy?

Ihr Anliegen

Sie suchen für die Finanzierung Ihres Projekts eine oder mehrere Förderstiftungen. Aber Sie wissen nicht, wie man diese ausserhalb der bekannten Verzeichnisse findet.

Oder Sie sind sich nicht sicher – weil so viele Absagen kamen – ob Sie Ihr Projekt wirklich überzeugend und attraktiv genug präsentiert haben. Deshalb hätten Sie gerne mal einen fachmännischen Ratschlag.

Oder Sie wollen sich ganz auf Ihre Projektarbeit konzentrieren; Sie wären also froh, wenn jemand die administrativen Arbeiten des Stiftungsfundraising für Sie übernehme.

Unsere Leistungen

NonproCons verfügt über ein ausgewiesenes Fachwissen und jahrelange Erfahrung in der Gesuchstellung bei Förderstiftungen. So sind wir in der Lage, Sie in der Gesuchstellung fachlich zu beraten und zu unterstützen und für Sie Förderstiftungen zu recherchieren, zu identifizieren und zu qualifizieren. Wir vermitteln Ihnen auch grundsätzliches Wissen zum Fundraising mit Förderstiftungen und zu den Unterschieden zu anderen Arten von Spendensammlungen. Unsere Arbeit wird von einer speziell für diesen Zweck selbst entwickelten Software und einer umfassenden Stiftungs-Datenbank unterstützt (in der Schweiz einzigartig). Wertvolle Impulse für den Dialog mit den Förderstiftungen gibt auch das NonproCons Fundraising System *NFS*.

Unser Angebot „Sherlock Holmes“ ist in drei Module aufgeteilt. Sie bestimmen die Auswahl selbst, ganz so, wie es Ihren Bedürfnissen entspricht:

- **Modul 1:** Beratung in der Gesuchsstellung, die Sie selbst vornehmen; dies in persönlichen Workshops und in individueller Beratung zwischendurch)
- **Modul 2:** Recherche, Identifikation und Qualifizierung von Schweizer Förderstiftungen. (Angeboten zusammen mit dem Modul 1 oder 3)
- **Modul 3:** Durchführung der Gesuchstellung, die sie an NonproCons übertragen. (Angeboten zusammen mit dem Modul 2)

Ihr Nutzen

Im Modul 1 finden Sie Antworten auf folgende Fragen

- Eignet sich mein Projekt oder Vorhaben, um es Förderstiftungen vorzulegen? Sollte es ev. inhaltlich überarbeitet werden?
- Wie sollte das ausgewählte Projekt oder Vorhaben, für das ich um einen Förderbeitrag ersuchen werde, am besten dargestellt resp. beschrieben und dokumentiert sein? Welche Informationen über meine Organisation und das Projekt sind für eine Förderstiftung überhaupt wichtig?
- Wie formuliere ich die Anträge?
- Wie sollte das Begleitschreiben verfasst sein?
- Wie führe ich den Erstkontakt durch und worauf ist dabei besonders zu achten (Gesprächsführung etc.)
- Wie geht man mit Absagen um?
- Wie verdanke ich den Beitrag?
- Was tut man, um den Kontakt zu halten?

Das Modul 2 bringt Ihnen neue Adressen zur Kontaktaufnahme, sorgfältig und jeweils individuell recherchiert und zusammengestellt auf einem übersichtlichen Formblatt; dadurch reduzieren Sie die Gefahr der Ansprache von Förderstiftungen, die nicht in Frage kommen, erheblich.

Das Modul 3 bietet Ihnen bei Bedarf vollständige Entlastung von allen administrativen Arbeiten, die mit der Gesuchstellung zusammenhängen.

Kosten

Im Vergleich zu anderen Fundraising-Instrumenten ist das Stiftungsfundraising, effizient durchgeführt, sehr kostensparend. Verlangen Sie eine Offerte!

Kontakt

Auf Ihre Kontaktnahme freuen wir uns sehr:
peter.buss@nonprocons.ch oder sekretariat@nonprocons.ch



«Unser Anspruch: Praxisnahe und fundierte Problemlösungen.
Die 20-jährige Erfahrung ist dafür eine solide Grundlage.»
Dr. Peter Buss, Gründer, Partner und Geschäftsführer